



---

# THE CRAFT SPIRITS PLATFORM

---

[www.thespiritualmachine.it](http://www.thespiritualmachine.it)

# IL PROBLEMA

---



**+ 2.000  
litri**

**12-18  
mesi**

Ordine minimo per  
prima produzione

Il tempo necessario  
per completare la  
prima produzione



# L'OPPORTUNITA'

---



467B\$

Mercato globale  
alcolici 2019

+33%

Tasso medio di  
crescita annuale  
dei prodotti  
artigianali

FONTI: Statista; Mintel Report 2020 "The Future of Wine and Spirits"



# LA SOLUZIONE

## Giorno 1



Bar  
Ristoranti  
Hotels  
Produttori di vino  
Distillerie  
Events Organizers  
Creativi

Grazie al nostro PROCESSO INNOVATIVO creiamo spirits in modo rapido, sicuro e economico.



Ricetta, Test,  
Campionature,  
Imbottigliamento,  
Etichettature, Shipping,  
Tasse e Monopoli



## Giorno 30



# PERCHÉ TSM

---



**Database di ricette**

In meno di 3 anni abbiamo realizzato 157 ricette e 73 produzioni

**Investimento iniziale minimo**

Minimo d'ordine bottiglie: 100 VS 3000.  
Time to market: 1/3 mesi VS 12/18

**Supporto a 360°**

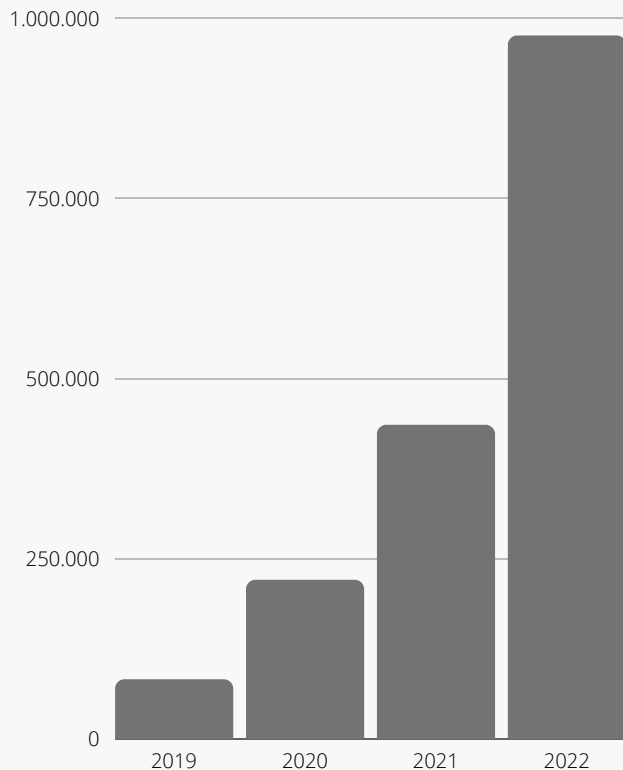
Supporto per spedizioni, esportazioni, monopoli e dogane

**Non solo il liquido**

Ci occupiamo anche di packaging, marketing D2C, feedback, raccolta fondi



# LA CRESCITA



**2019**

82.672 €  
5.648 bottiglie

**2020**

226.000 €  
21.275 bottiglie

**2021**

435.000 €  
48.000 bottiglie

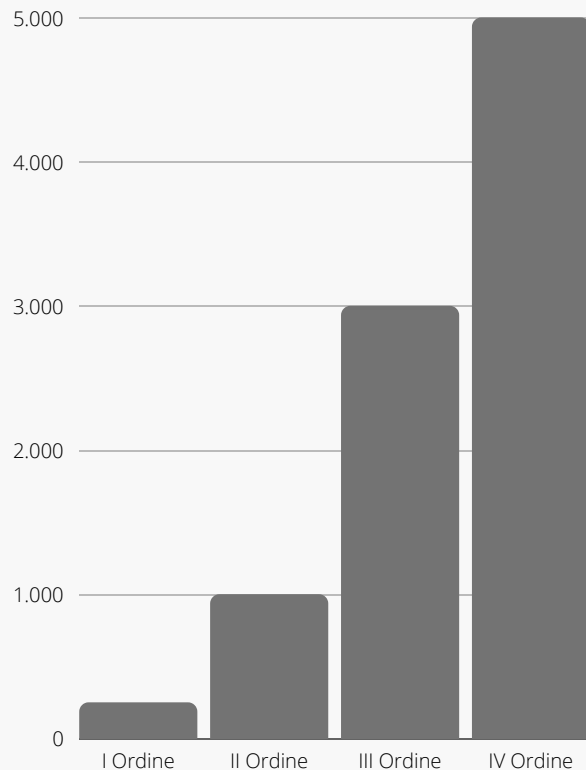
**2022**

975.000 €  
115.000 bottiglie





# I NUMERI



**21.000€**

Life Time Value

**1.120 €**

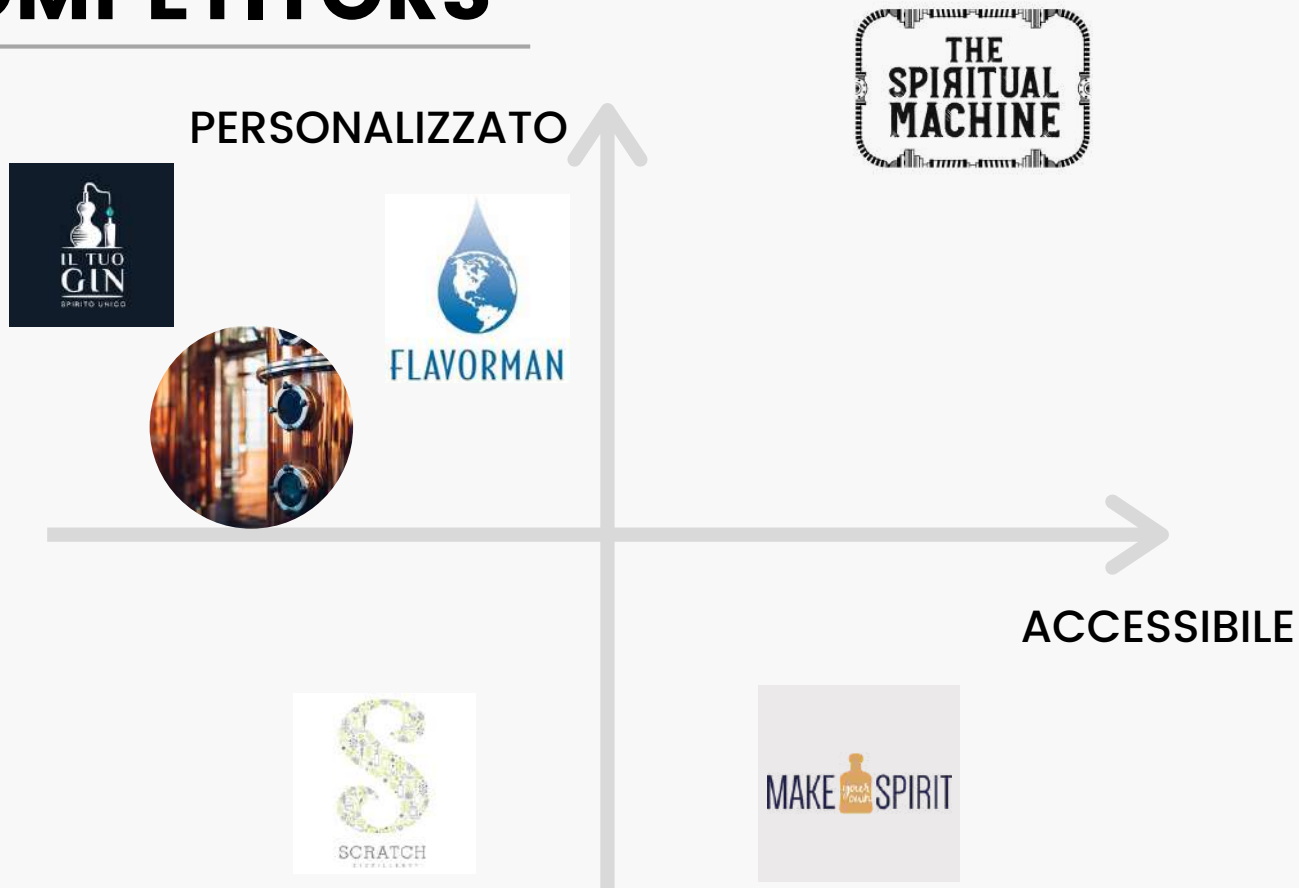
Costo Acquisizione  
Cliente (CAC)

**70%**

Tasso di  
riordino



# I COMPETITORS





# 2022 MILESTONES

---

Crescita 300%

---

Digitalizzazione Spirits

---

Community & Academy



# **IL TEAM**

---

## **3 founders**

---

Elisa, Mat, Teo

## **Produzione Digital Sales**

---

Katia

Gianmarco, Giulia, Lorena

Luca, Nicol, Francesca, Chiara

## **Advisors**

Fulvio Piccinino – Esperto mondiale spirits

Nicole Bernardi – Enologa

Alberto Giusti – Investors Relations



# COSA STIAMO CERCANDO?



Smart Investors

Round Attuale: 500.000 €  
attraverso SFP da 5.000 €

Round Ottobre: 500.000 €



# SMART INVESTORS?

---



Customers

---

Suppliers

---

Professionals

---

Business Development

---

Member – get – Member



# UTILIZZO DEL CAPITALE

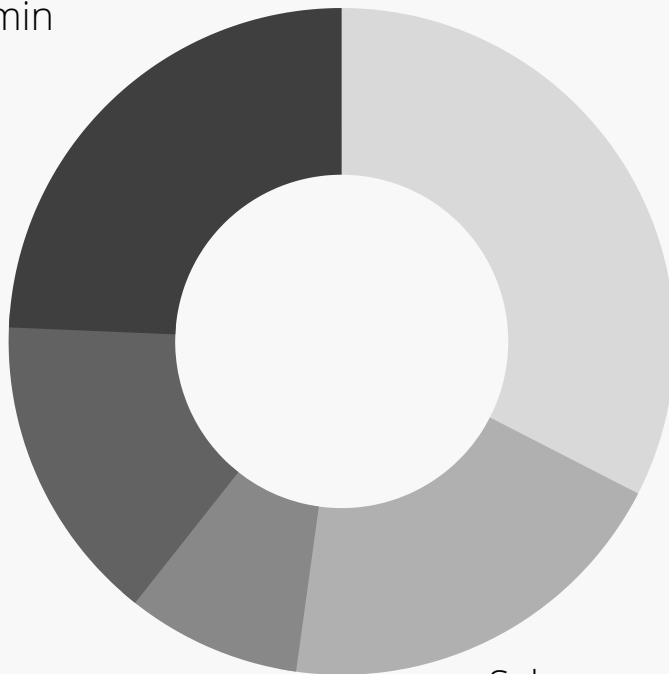
Management e Admin  
24.3%

Marketing & Comunicazione  
32.5%

R&D + ICT  
15%

New Openings  
8.5%

Sales  
19.7%



# EXIT STRATEGIES

---



Quotazione

Acquisizione da parte di key player  
mondo spirits

Acquisizione da parte di key player  
mondo beverage ancora non  
presente nel mondo spirits





# UNISCITI A NOI NELLA RIVOLUZIONE DEGLI SPIRITS



teo@thespiritualmachine.it